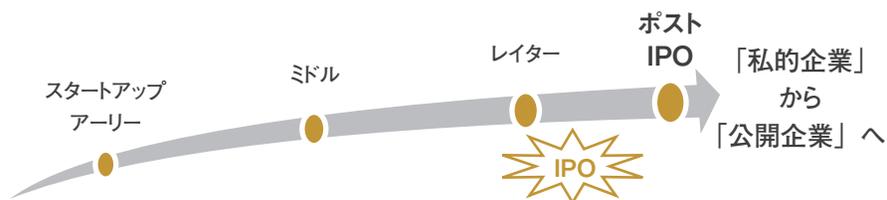


今、飛躍の時

多くの起業家にとっての夢である「上場」。しかし実際にその夢を叶えることができるのは1%にも満たないと言われています。

企業が上場するまでの道のりには、非常に多くの複雑で困難な問題が存在します。主戦場である本業で戦いながら、企業規模が大きくなるにつれますます複雑化していくこれらの問題を、一つ一つ解決していくことができた企業だけが、最終的に夢を実現させることができるのです。多くの企業は途中で壁を越えられず、夢破れ消えていくのが現実です。また夢である上場を果たしたことで力尽き、その後の業績が伸び悩んでいる企業も多数あります。

JBA グループは様々な方面に及ぶ企業支援ノウハウを基に、上場を目指す企業に統合的・多面的なワンストップサービスを提供し、夢の実現を全面的にサポート致します。



● ステージ別サービス

■ スタートアップ / アーリーステージ・ミドルステージ

1 税務サービス

適切な税務申告書の作成にとどまらず、クライアントの業務を税務面から全面的にサポートし、業績を向上させることを目標としております。

■ 主なサービス内容

- 記帳代行・税務申告書の作成及び申告
- 経営分析・財務診断

2 人事事務代行サービス

雇用保険や厚生年金などの、多数かつ煩雑な事務負担を一手に引き受け、効率的な管理部門を創出する人事事務代行サービスを提供しています。

■ 主なサービス内容

- 給与計算・社会保険手続支援
- 各種規程等の作成支援

3 資金調達支援サービス

事業の成長・拡大に必要な資金調達について、資金調達先（金融機関、ベンチャーキャピタル、産業革新機構等）に提出する中・長期の事業計画の作成をサポートします。

■ 主なサービス内容

- 将来の P/L、B/S、C/F の作成支援
- 事業戦略と数値計画の整合性チェック

4 人材紹介・派遣サービス

財務最高責任者（CFO）、財務経理部門、内部監査部門及びシステム部門などの専門分野の人材紹介に強みを持っており、御社のニーズに合わせた人材サービスを提供することができます。

■ 主なサービス内容

- 人材紹介・紹介サービス
- ヘッドハント・サービス

■ レイターステージ・ポストIPO企業向けサービス

5 事業計画・戦略的資本政策サービス

売上・利益などの個別目標ではない、全社ビジョンを具現化するためのビジネスプランの策定を支援します。またその支えとなる、様々な手法を用いた戦略的な資本政策を提案します。

■ 主なサービス内容

- 財務・資金計画、事業計画策定支援
- 戦略的資本政策の策定

6 内部統制構築サービス

私的企業から公開企業へと移行するにつれて、自主的なコントロールの必要性が高まります。管理体制の整備から内部監査まで、会社を正しい方向へ導くための体制づくりを支援します。

■ 主なサービス内容

- コーポレートガバナンス構築支援
- 内部統制評価・内部監査支援（J-SOX 対応）

7 決算・開示資料作成サービス

上場企業であれば決算は正確であることは当然ですが、それだけではなく必要な情報を、タイムリーに投資家に届けたいことが求められます。

■ 主なサービス内容

- 月次決算の実施・決算早期化支援
- 開示資料（有価証券報告書等）の作成

8 IPO プロジェクト支援サービス

IPO 準備の過程で直面する多くの問題に対応するため、また上場監査や審査の要求に迅速に対応するため、プロジェクトチームを設けることが必要不可欠となります。

■ 主なサービス内容

- 審査書類の作成
- スケジュール管理・関係者窓口対応

■ 全てのステージの企業向けサービス

9 営業戦略・成長戦略支援サービス

高成長が続かずに上場目前または上場直後に失速するという事態を避け、100年企業となるためには、どのように成長していくかという将来ビジョンを明確にしておく必要があります。

■ 主なサービス内容

- 成長戦略作成サービス
- 営業戦略実行支援

10 IT 戦略支援サービス

IT 投資には、常に失敗のリスクが存在します。投資を成功させるために、基幹となるシステムからクライアント端末まで、どのような計画に基づきどのように導入するか戦略立案が必要です。

■ 主なサービス内容

- IT 戦略策定支援・システム導入支援
- CIO 紹介サービス

JBA

SERVICE MENU

IPO 総合支援サービス

IPO TOTAL SUPPORT
SERVICE

● IPO総合支援サービスの特徴



あらゆる
ステージ & ニーズ
に対応



多様な関係者の
窓口を一本化



高品質な支援
サービス

■ 企業のあらゆるステージ&ニーズに対応

スタートアップから売上数兆円規模の大企業まで、あらゆる規模企業に対して支援サービスを展開しているため、成長ステージを通して継続的な支援が可能です。また、会計、税務、法務、財務の多様な面からのサービスラインを保有しておりクライアントのニーズに柔軟に対応可能です。

■ 多様な関係者の窓口を一本化

上場に近づくにつれて監査法人や証券会社など、多様な関係者とコミュニケーションをとることが必要となります。弊社が窓口となり、IPOに関与する関係者をコントロールしコミュニケーションラインをシンプルにすることで、お客様の意向を統一かつ迅速に反映することができます。

■ 高品質な支援サービス

成長戦略の実行支援及び IT 戦略立案のコンサルタント、会計士・税理士、司法書士など、それぞれの分野において高い専門性を有したコンサルタントが共同で支援を行うことで、あらゆる分野において、多面的で高品質な支援サービスを提供することができます。



IPO総合支援サービス

IPO TOTAL SUPPORT
SERVICE



IPO 3つの誤解

IPOを目指す経営者にありがちな誤解に、次のようなものがあります。お心当たりがある方はお早目にご相談ください。

誤解①

上場さえできれば大企業の仲間入りをすることができ、その後は全てがうまくいく?

現実

IPO 後の事業戦略を明確に描いていないため、成長が持続せず、「IPO 直後がピークだった」という企業も多数存在します。

対策

IPO はあくまで通過点であり、最終目的ではないという意識を持って、IPO 後の戦略を事前から考えていく必要があります。JBA ではクライアントの成長戦略の作成および実行を支援させていただくことが可能です。

誤解②

監査法人や証券会社は「お客様は神様です」の精神で尽くしてくれる?

現実

監査法人や証券会社は公平な立場で株式市場を守ることが役目であるため、必ずしもクライアントの味方ではなく、時に厳しい指導を受けることもあります。

対策

多くの問題点が指摘されることもあり、コストや時間の制約からできることとできないことを見極め、優先度をつけて対応することが必要となります。JBA がクライアントに代わって交渉を行い、効率的かつ効果的な IPO 業務を推進します。

誤解③

IPO により企業が有名になれば、優秀な人材を確保することも容易になる?

現実

優秀な人材ほど目の前の報酬よりも将来性を重視する傾向にあります。このために逆に、優秀な人材ほど IPO 後に会社を辞めていく可能性があります。

対策

長期的に優秀な人材を引き留めるためには、IPO 前から魅力的な報酬を用意しておくことが必要となります。JBA では、ストックオプション等エクイティを活用することにより、人材確保のために最適な資本政策の提案ができます。